



SOSIALISASI

PANDUAN KOMPETISI

IDEASI

2027

KOMPETISI IDE BISNIS INSTIKI

 inbisinstiki

 inbis.instiki.ac.id

APA ITU

IDEASI 2027

- **IDEASI 2027:** Kompetisi ide bisnis mahasiswa INSTIKI dan gerbang utama rekrutmen tenan INBIS.
- **Peserta:** Mahasiswa INSTIKI berjiwa wirausaha, baik yang sudah memiliki usaha maupun baru memiliki ide bisnis.
- **Tujuan:** Mengubah ide menjadi usaha mandiri yang dapat mendukung perekonomian mahasiswa.
- **Luaran:** Menghasilkan tenan berkualitas yang mampu meraih traction eksternal dari pemerintah maupun pihak swasta, sekaligus mengharumkan nama INSTIKI.

01

IDEASI 2027

Kompetisi ide
bisnis

02

PESERTA

Mahasiswa
INSTIKI

03

TUJUAN

Ide menjadi
usaha

04

LUARAN

Tenan
berkualitas



TUJUAN PROGRAM



01

Mengembangkan ekosistem kewirausahaan: Dengan melibatkan mahasiswa, INSTIKI menciptakan lingkungan yang mendukung tumbuhnya jiwa wirausaha sejak dini.



02

Memperkuat INBIS INSTIKI: Kompetisi ini menjadi sarana untuk menjangkau calon-calon tenant berkualitas yang akan memperkuat portofolio inkubator bisnis INSTIKI.



03

Memberikan dampak ekonomi: IDEASI diharapkan dapat melahirkan usaha-usaha baru yang tidak hanya menguntungkan bagi mahasiswa, tetapi juga berkontribusi pada perekonomian yang lebih luas.



04

Meningkatkan reputasi INSTIKI: Suksesnya para alumni IDEASI dalam mengembangkan bisnisnya akan menjadi kebanggaan tersendiri bagi INSTIKI dan meningkatkan citra institusi.

SYARAT UMUM



01

Status Kemahasiswaan: Peserta harus merupakan mahasiswa aktif program apapun di INSTIKI



02

Tim Peserta: Peserta dapat mendaftar secara berkelompok minimal 3 orang atau maksimal 5 orang.



03

Kewarganegaraan: Tidak terbatas pada warga negara tertentu.



04

Biaya Pendaftaran: Tidak dipungut biaya apapun



05

Tenggat Waktu Submit Proposal: 2 November 2026 s/d 30 November 2026



06

Pendaftaran : Pendaftaran dan submit ide bisnis melalui website <https://inbis.instiki.ac.id>

SYARAT IDE BISNIS



1. **Originalitas:** Ide bisnis harus original dan belum pernah diikutsertakan dalam kompetisi lain.



2. **Relevansi:** Ide bisnis harus relevan dengan kebutuhan pasar yang ada atau potensial.



3. **Kelayakan Bisnis:** Ide bisnis harus memiliki potensi untuk dikembangkan menjadi usaha yang berkelanjutan.



4. **Inovasi:** Ide bisnis harus memiliki nilai tambah atau inovasi yang signifikan.



5. **Dampak Sosial:** Diutamakan ide bisnis yang memiliki dampak positif bagi masyarakat atau lingkungan.



6. **Skalabilitas:** Ide bisnis harus memiliki potensi untuk dikembangkan menjadi usaha yang lebih besar.



KATEGORI USAHA



Makanan dan Minuman

Makanan dan minuman merupakan produk makanan dan minuman baik dari bahan mentah menjadi setengah jadi maupun bahan setengah jadi diolah menjadi produk akhir.



Budidaya

Proses budidaya bidang agrokomplek (tanaman pangan, hortikultura, kehutanan, perkebunan, peternakan, dan perikanan).



Industri Kreatif, Seni, dan Budaya

Industri kreatif, seni, dan budaya meliputi proses penciptaan produk dan jasa yang menggunakan bahan baku lokal, inovatif dan memiliki nilai kreativitas yang dijadikan produk ekonomi dalam bidang industri kreatif, seni, dan budaya.

KATEGORI USAHA



Jasa, Pariwisata & Perdagangan

Jasa, Pariwisata, & Perdagangan meliputi aktivitas jual beli produk berupa barang (bahan baku, barang setengah jadi maupun barang jadi) jasa, dan pariwisata yang mengutamakan unsur inovasi, kreativitas, dan mengedepankan potensi wisata Indonesia.



Manufaktur dan Teknologi Terapan

Usaha manufaktur merupakan aktivitas usaha yang dimulai dari pembelian bahan baku, proses produksi dengan mesin secara massal, sehingga tercipta barang jadi yang siap digunakan oleh konsumen.



Bisnis Digital

Kategori usaha di bidang teknologi informasi dan komunikasi (TIK) yang bertujuan untuk memberikan nilai tambah, mengintegrasikan proses bisnis dan menyajikan serta mengolah informasi dalam suatu sistem.

TIMELINE IDEASI 2027

Dari Proposal hingga Penghargaan, Bersama Wujudkan Wirausaha Muda yang Berdampak



KRITERIA PENILAIAN

1. Originalitas dan Inovasi:

- Seberapa unik dan baru ide bisnis tersebut?
- Apakah ide bisnis tersebut menawarkan solusi yang inovatif untuk masalah yang ada?
- Sejauh mana ide bisnis tersebut berbeda dari produk atau layanan yang sudah ada di pasaran?

2. Potensi Pasar:

- Seberapa besar potensi pasar untuk produk atau layanan tersebut?
- Siapa target pasar yang ingin dicapai?
- Apakah ada analisis pasar yang memadai untuk mendukung klaim potensi pasar?

KRITERIA PENILAIAN

3. Kelayakan Bisnis:

- Apakah ide bisnis tersebut memiliki model bisnis yang jelas dan berkelanjutan?
- Apakah ada analisis SWOT (Strengths, Weaknesses, Opportunities, Threats) yang komprehensif?
- Apakah proyeksi keuangan yang disajikan realistis?

4. Skalabilitas:

- Apakah ide bisnis tersebut memiliki potensi untuk tumbuh dan berkembang menjadi usaha yang lebih besar?
- Bagaimana strategi untuk memperluas jangkauan pasar?

5. Dampak Sosial dan Lingkungan:

- Apakah ide bisnis tersebut memberikan kontribusi positif bagi masyarakat atau lingkungan?
- Bagaimana ide bisnis tersebut dapat menciptakan nilai tambah bagi masyarakat?

INFORMASI

inbis.instiki.ac.id



Email

inbis@instiki.ac.id



NARAHUBUNG

+62813-3870-4631 (Admin INBIS
INSTIKI)



Social Media

IG : [@inbisinstiki](https://www.instagram.com/inbisinstiki)

WEB : <https://inbis.instiki.ac.id>

TERIMA KASIH

SELAMAT BERINOVASI!