

IDEASI 2027 · CONTOH PITCHING

Bisnis Digital · Jalur Usaha Rintisan, Tahapan Awal

BANTENA

Banten dan canang dari serati canang di desa, dipesan lewat aplikasi, diantar ke rumah Anda.

Tim

Ayu Pramesti, Dwi Arsana, Sri Wahyuni, Gede Wiradana

Dosen pendamping

[Nama dosen pendamping]



Warga kota sibuk, serati canang sepi pesanan

71%

rumah tangga kesulitan waktu menyiapkan banten

Sumber: survei tim, 112 responden, 2026

2 jam

waktu menyiapkan banten dan canang setiap hari

Sumber: survei tim, 2026

Rp650 rb

pendapatan serati canang per bulan di luar hari raya

Sumber: wawancara 15 serati canang

Dampak yang kami targetkan: 60 serati canang mitra berpenghasilan rata-rata Rp2,5 juta per bulan dan 400 keluarga terlayani canang harian pada Oktober 2027.

Banten diantar, serati canang berdaya

BANTENA

Pengingat hari suci

Kajeng Kliwon, 3 hari lagi

Langganan canang

Pesan banten upacara

Pesanan aktif

Canang harian, 7 buah
Tiba besok 06.00



Jadwal otomatis kalender Bali

Jenis canang menyesuaikan Kajeng Kliwon, Purnama, dan Tilem tanpa pesan ulang.



Serati canang terkurasi dan berulas

23 serati canang di desa, nilai rata-rata 4,8 dari 5 dari 214 ulasan.



Bahan lokal dan riset INSTIKI

Janur dan bunga dari petani desa, besek bambu Bangli, mesin kalender dari riset kampus.

91% pelanggan bertahan tiap bulan



[Video demo 60 detik: pelanggan berlangganan, lalu serati canang menerima pesanan di dasbor]

112 responden

survei rumah tangga, Maret sampai April 2026

58%

bersedia langganan Rp200 sampai 250 ribu per bulan

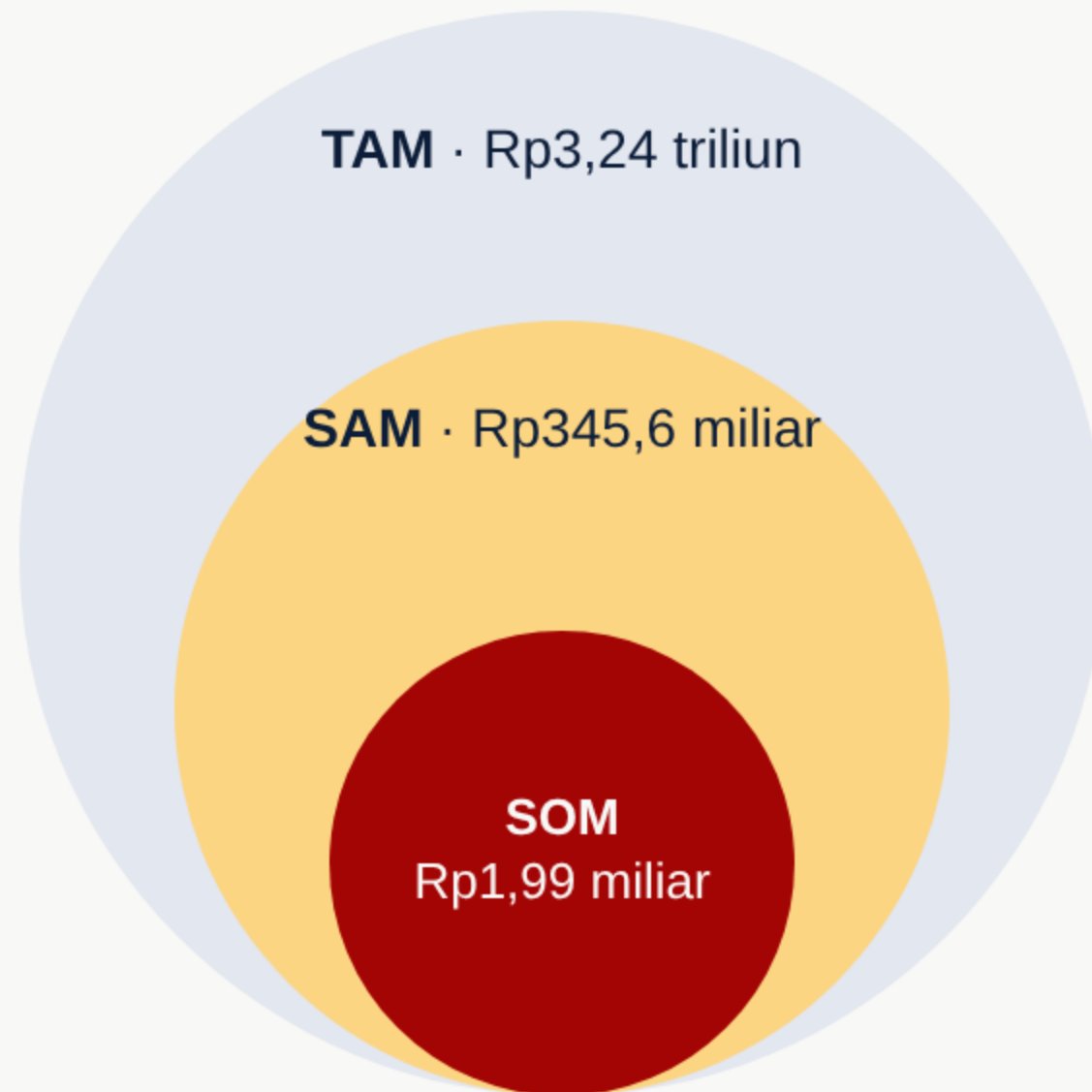
91%

retensi pelanggan langganan, Oktober 2026

“Sejak langganan, saya tidak lagi buru-buru ke pasar sebelum kerja.”

Pelanggan, karyawan swasta di Denpasar (ilustrasi)

Target tahun pertama Rp1,99 miliar



TAM: pasar keseluruhan

Semua rumah tangga Hindu di Bali: $900.000 \times \text{Rp}3,6 \text{ juta per tahun}$

SAM: yang bisa kami layani

Keluarga di Denpasar dan Badung yang biasa membeli banten jadi:
 $120.000 \times \text{Rp}2,88 \text{ juta}$

SOM: target realistis tahun 1

Sesuai kapasitas 60 serati canang: 400 langganan dan 2.400 pesanan upacara, 0,58% dari SAM

Angka ilustrasi. Proposal asli merujuk jumlah rumah tangga ke data BPS.

Kenapa pelanggan memilih BANTENA

Aspek	BANTENA	Tukang banten di pasar	Penjual lewat WhatsApp
Harga canang per bulan	Rp240.000, diantar	Rp180.000, ambil sendiri	Rp220.000 sampai 260.000
Kemudahan	Langganan otomatis	Datang setiap hari	Pesan ulang tiap kali
Kepastian kualitas	Serati canang dikurasi, berulas	Bergantung penjual	Tidak terjamin
Pencatatan	Tercatat, bayar QRIS	Tunai	Manual di chat
Kelemahan	Baru di 3 wilayah	Tidak praktis	Sering terlambat

Strategi bersaing: unggul di kemudahan dan kepastian, bukan harga termurah. 58% responden mau membayar lebih untuk antar terjadwal.

Pendapatan dari margin dan komisi

SIAPA MEMBAYAR

Keluarga dan usaha di kota

Membayar harga penuh lewat aplikasi



APA YANG DIBELI

Langganan dan banten upacara

Rp240.000 per bulan; mulai
Rp350.000 per upacara



CARA KAMI DIBAYAR

Margin 20%, komisi 15%

Sisanya diteruskan ke serati
canang H+1

Per pelanggan langganan

Rp48.000

Per pesanan upacara

Rp52.500

Margin kontribusi

89 sd 94%

Impas pada (pelanggan)

48

Instagram membawa sepertiga pelanggan

Pelanggan baru

250

Juni sampai Oktober 2026

Retensi langganan

91%

Oktober 2026

Biaya akuisisi

Rp24 rb

per pelanggan baru

Saluran	Aktivitas	Target per bulan	Oktober 2026
Instagram dan TikTok	Konten makna banten, testimoni	25 pelanggan	17 pelanggan
Grup WhatsApp banjar	Pengumuman bersama kelian banjar	8 pelanggan	6 pelanggan
Toko dan vila	Paket usaha, tagihan bulanan	5 usaha	3 usaha

Tim bisnis dan teknologi



Ni Kadek Ayu Pramesti

CEO · Bisnis Digital

Kemitraan serati canang;
pernah mengelola usaha kue
daring



I Made Dwi Arsana

CTO · Informatika

React, Node.js, integrasi
pembayaran QRIS



Ni Luh Putu Sri Wahyuni

CMO · Bisnis Digital

Konten media sosial dan foto
produk



I Komang Gede Wiradana

CFO · Sistem Informasi

Pembukuan digital dan laporan
keuangan

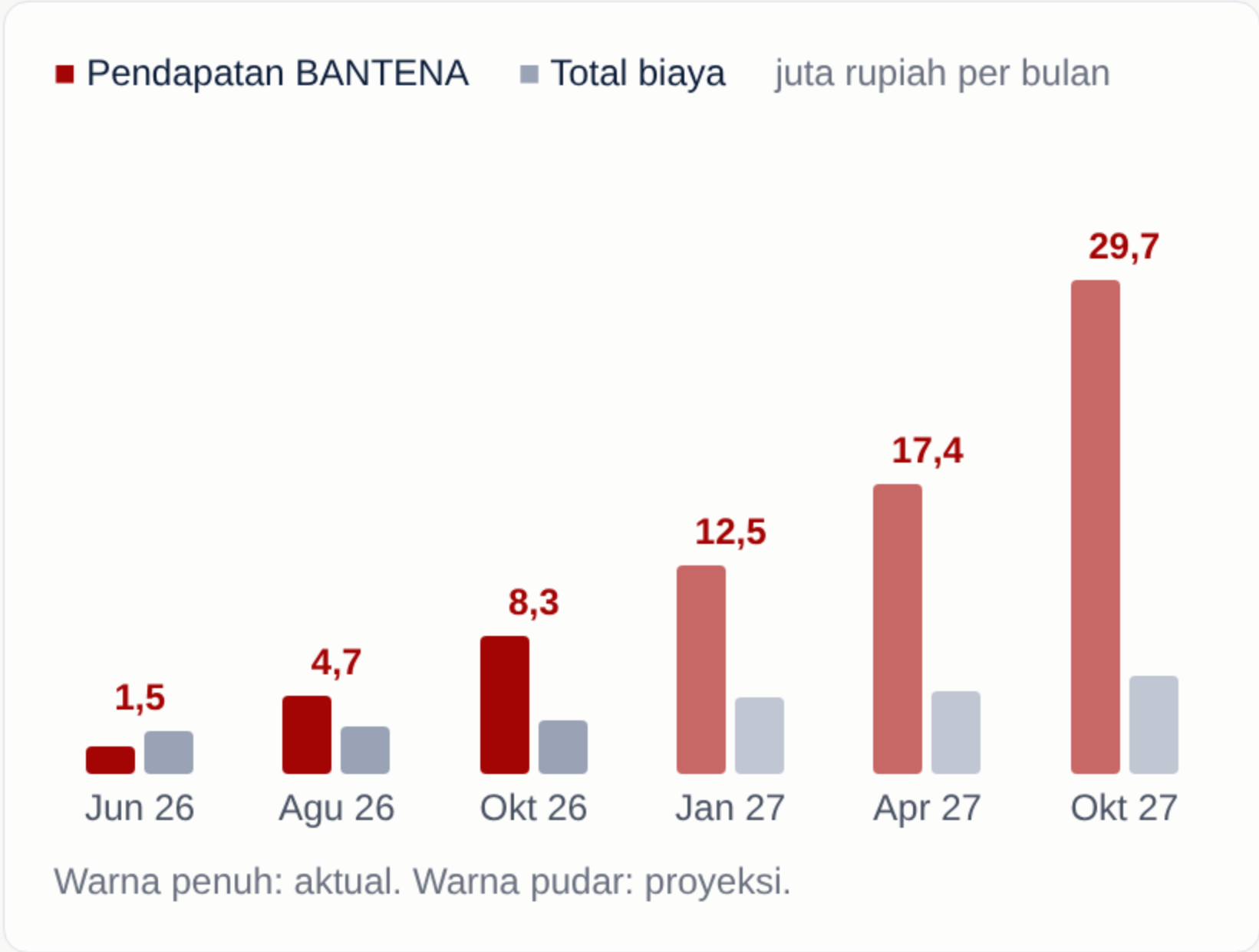
Dosen pendamping

[Nama dosen pendamping]

Mitra dan mentor

Serati banten senior, kelian banjar di 3 wilayah, 23 serati
canang

Impas sejak bulan kedua



Penggunaan dana Rp15 juta

Komponen	Rp	%
Pengembangan produk	6.450.000	43,0
Produksi	4.000.000	26,7
Legalitas dan HKI	2.400.000	16,0
Kompetensi SDM	1.400.000	9,3
ATK dan penunjang	750.000	5,0
Total	15.000.000	100

Semua komponen di bawah batas P2MW Tahapan Awal.

Dari Denpasar ke seluruh Bali

2027

Mantap

Produk: fitur QRIS otomatis

Pasar: 400 pelanggan, 60 serati canang

Keuangan: Rp29,7 jt per bulan

Legalitas: NIB, HKI, P2MW 2027

2028

Meluas

Produk: aplikasi Android

Pasar: Badung dan Gianyar, 1.200 pelanggan

Mitra: 150 serati canang

Legalitas: badan usaha CV

2029

Bali

Produk: layanan untuk hotel

Pasar: 5 kabupaten dan kota, 3.000 pelanggan

Mitra: 300 serati canang

Pendanaan: siap investor

Yang kami butuhkan untuk tumbuh

PENDANAAN

Rp15 juta

Legalitas, kemasan besek, dan integrasi QRIS

PENDAMPINGAN

NIB dan HKI

Bimbingan legalitas dari INBIS INSTIKI

AKSES

Vila dan hotel

Mitra paket usaha untuk canang harian

Matur suksma

Ayu Pramesti · [nomor HP] · @[akun usaha]